**CÔNG TY TNHH HANNA INSTRUMENTS VIỆT NAM TUYỂN DỤNG**

**Vị trí:** Kỹ sư kinh doanh **Số lượng**: 03 vị trí

**Địa điểm làm việc:** Phòng B và C, Tòa nhà AP Tower, 518B Điện Biên Phủ, Phường Thạnh Mỹ Tây, Thành phố Hồ Chí Minh.

**Loại hình:** Toàn thời gian

**Khu vực phụ trách**:

* Central Area (Khu vực miền Tây) - 01 vacancy
* Southeast (Đông Nam Bộ: BR-VT, Bình Dương, Bình Phước, Bình Thuận) - 01 vacancy
* Other (Biên Hòa - Đồng Nai, Tây Ninh, Củ Chi, Nhà Bè) - 01 vacancy

**MÔ TẢ CÔNG VIỆC**

* **Tìm kiếm khách hàng tiềm năng & Phát triển khách hàng** 
  + Chủ động tiếp cận các nhà máy, trang trại, trạm xử lý, cơ sở chế biến.
  + Xây dựng mạng lưới khách hàng tiềm năng và duy trì quan hệ lâu dài
* **Tư vấn kỹ thuật & chốt giao dịch**
  + Trình bày, demo thiết bị, đưa gói giải pháp phù hợp (máy móc, môi trường, xử lý nước…).
  + Thương lượng giá, phương thức thanh toán, và chốt hợp đồng
* **Hỗ trợ bán hàng & Chăm sóc khách hàng sau bán hàng**
  + Giám sát quá trình giao hàng và lắp đặt, xử lý các phản hồi kỹ thuật từ khách.
  + Hỗ trợ khách sau bán hàng, đảm bảo đạt chỉ tiêu chất lượng dịch vụ.
* **Phối hợp nội bộ & Báo cáo định kỳ**
  + Làm việc với phòng kỹ thuật, logistic, marketing để đảm bảo tiến độ triển khai.
  + Báo cáo kết quả, theo dõi KPI và đề xuất cải tiến.
* **Thực hiện các nhiệm vụ khác theo sự phân công của quản lý**

**YÊU CẦU**

* Tốt nghiệp đại học chuyên ngành: Hóa học, Kỹ thuật Hóa học, Công nghệ Môi trường hoặc lĩnh vực liên quan.
* Tối thiểu 01 -02 năm kinh nghiệm trong ngành đo lường, thiết bị công nghiệp hoặc hệ thống xử lý nước…
* Có kinh nghiệm làm việc trong mô hình kinh doanh B2B
* Kỹ năng giao tiếp, đàm phán, thuyết trình tốt, có khả năng làm việc độc lập và theo nhóm.
* Sử dụng thành thạo tiếng Anh chuyên ngành, MS Office
* Sẵn sàng đi công tác xa, công tác dài ngày theo yêu cầu công việc

**QUYỀN LỢI**

* Mức lương hấp dẫn dựa trên năng lực ứng viên
* Thưởng hiệu suất và doanh số cạnh tranh
* 12 ngày phép năm
* Lương tháng 13 cố định
* Bảo hiểm sức khỏe cá nhân cao cấp
* Du lịch công ty và khám sức khỏe định kỳ hằng năm
* Môi trường làm việc cởi mở, năng động, thân thiện và thúc đẩy sự phát triển
* Cơ hội được đào tạo theo vị trí và phát triển chuyên môn

**HÌNH THỨC NỘP HỒ SƠ:** Vui lòng gửi hồ sơ ứng tuyển qua email: [my.truong@hannavietnam.com](mailto:my.truong@hannavietnam.com) với tiêu đề: “**Hanna Instruments Vietnam – Sales Engineer – [Khu vực] – Fullname**”